

# Cheyns werkt met u uw studie van laagspanningsbord uit

*Cheyns gaat verder dan de pure aan- en verkoop van installatiematerialen. Dat wordt onder meer bewezen door onze **accreditatie door Schneider Electric als erkend Studiecenter Prisma**. We helpen hierbij onze klanten bij de **berekening van laagspanningsborden volgens de recentste normen**, het adviseren bij de keuze van de componenten, duiding bij offertes en het begeleiden tijdens de indienststelling.*

[Schneider studiecenter Prisma](#)
[Technische evoluties & normering](#)
[In de praktijk](#)
[Smart panel](#)
[Verdedigen offerte](#)
[Onze specialisten](#)
[Case en voorbeelden](#)
[Schneider studiecenter Prisma](#)
[Home](#)

Er zijn landelijk slechts 3 bedrijven die gecertificeerd zijn als Erkend Studiecenter Prisma, Cheyns is daar dus één van. Vanuit Kortrijk worden al onze Vlaamse projecten verwerkt, terwijl we in Charleroi de Waalse klanten verder helpen. Onze productspecialist, Bertrand Kyndt, licht de werking toe: "Het type klanten die hier gebruik van kunnen maken is heel divers. **Dat gaat van een kleinere installateur die een kleine modulaire kast wenst voor bijvoorbeeld een domoticaproject, tot grotere installateurs of bedrijven die borden tot 3200 A willen laten uitrekenen.** We kunnen rechtsreeks voor grote bedrijven werken, maar in het overgrote deel van de gevallen is het de installateur die bij ons aanklopt. **Zo werkten we onlangs een bord uit voor een installateur die een groot project voor Pfizer binnen had gehaald.** Wij rekenden het bord uit, maar de verdere uitwerking verliep via de installateur." de audits wordt verder onze manier van werken doorgelicht: de opbouw van de offertes, onze benadering van projecten en onze kennis over componenten en normen. In de laatste audit moesten we zelf een Smart Panel ontwerpen, van A tot Z. We kregen een lastenboek met een ééndraadsschema en op basis daarvan moesten we een Smart Panel uitwerken met communicatie. Achteraf krijgen we dan feedback over onze manier van werken."

[Technische evoluties & normering](#)
[Home](#)

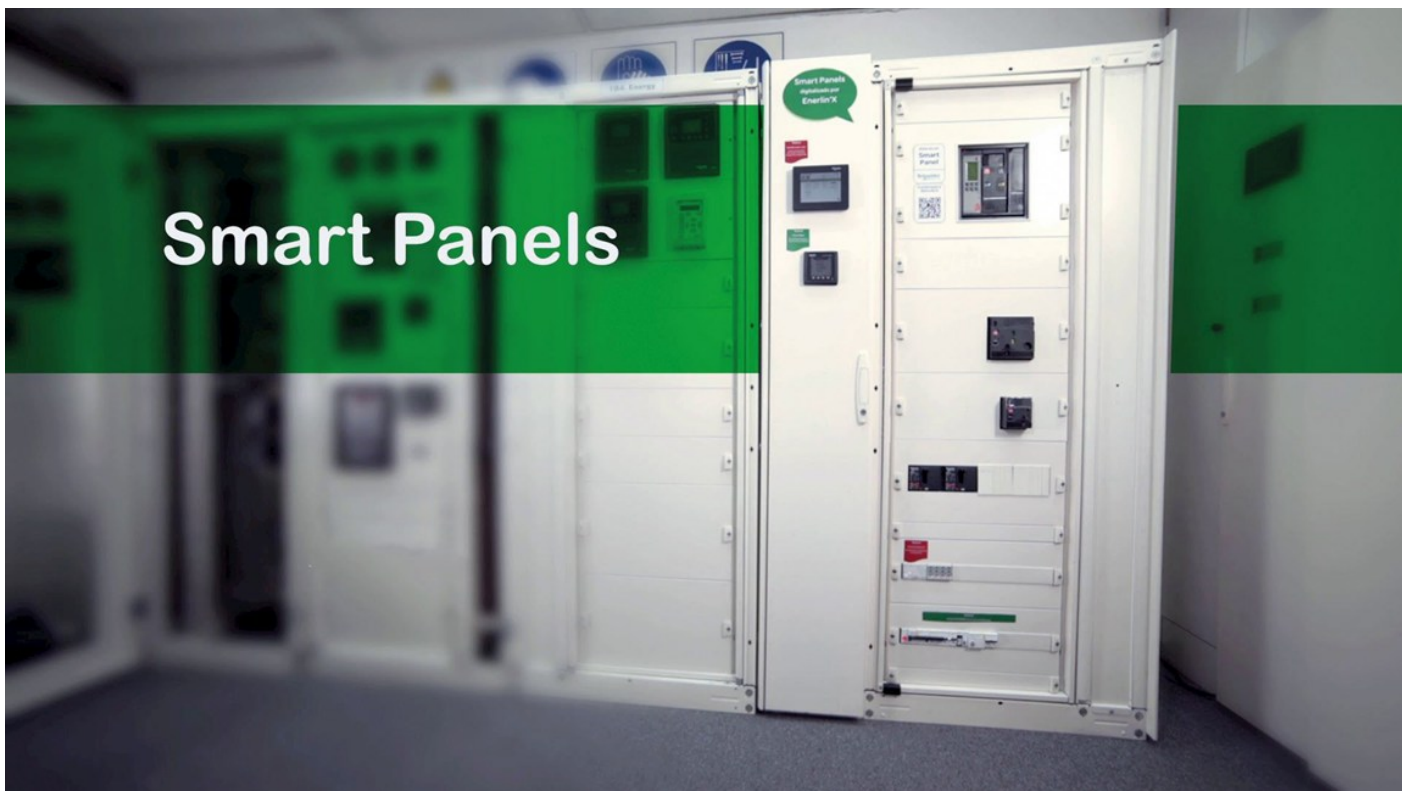
**Voor installateurs** is het vandaag **moeilijk om alle evoluties in het gebied van bordenbouw op te volgen**. Een voorbeeld is de recente norm IEC 61439. Voor een elektricien die bordenbouw niet als specialisatie heeft, is het **moeilijk om al de veranderingen die hierin opgenomen zijn te kennen**. Bertrand Kyndt: "Wij ontzorgen hen hierin. **Als ze via ons werken, zijn de borden gegarandeerd conform alle regels.** Het geeft ze dus ook zekerheid dat de **borden die ze bij klanten afleveren voor de volle 100% in orde zijn. Ook hun reputatie bij de eindklant krijgt hierdoor een boost.** Om een gecertificeerd Prisma Center te zijn voor Schneider Electric, moeten we voldoen aan een aantal voorwaarden. Zo is er **tweemaal per jaar een opleiding en is er geregeld een audit.** Door die opleidingen zijn wij **steeds op de hoogte van de innovaties en nieuwe normen.** In de audits wordt verder onze manier van werken doorgelicht: de opbouw van de offertes, onze benadering van projecten en onze kennis over componenten en normen. In de laatste audit moesten we zelf een Smart Panel ontwerpen, van A tot Z. We kregen een lastenboek met een ééndraadsschema en op basis daarvan moesten we een Smart Panel uitwerken met communicatie. Achteraf krijgen we dan feedback over onze manier van werken."



Bertrand Kyndt: “De praktische uitwerking hangt wat af van de grootte van het project. Ik zit eerst samen met de installateur, met eventueel ook de eindklant erbij als dat vereist is. We hebben een **formulier opgesteld met een aantal standaardvragen** rond de technische achtergrond van het project: welke spanning is er, welk kortsluitvermogen, welke transfo staat er,... . Na de definiëring van deze zaken, start ik met de uitwerking en wordt de offerte gemaakt. **Voor grotere projecten**lassen we nog een **overlegmoment in met de klant** indien dit gewenst is. **Voor kleinere borden is dit veelal niet aan de orde**. Onze productmanager, Frederik Van Hecke, pikt in: “Maar we kunnen ook op een andere manier werken. Er zijn elektriciens die hier binnenkomen en zeggen: we hebben dit type net, er zijn zoveel vertrekken en deze componenten moeten

erin. Daarmee kunnen we ook aan de slag.”

Een **Smart Panel** is geen traditionele elektriciteitskast. Vooral **smart metering** is het **grote verschil tussen beide**. Zonder al te veel extra bekabeling, kan hiermee een extra optie aan de klant aangeboden worden. De belangrijkste meetgegevens van elk vertrek kunnen zo in realtime afgelezen worden op zijn meter. Zo kunnen onder andere **spanning, stroomsterkte, vermogen, cos phi en frequentie gemeten worden, maar ook sensordata zoals temperatuursmetingen** kunnen via de analoge ingangen ingevoerd worden en vervolgens op het scherm afgelezen worden. Als die **meting** ook nog eens **via een interface op het netwerk kan aangesloten worden**, dan kan de eindklant dit nog makkelijker in de gaten houden via zijn pc, laptop of een app zoals **Smartlink** op de smartphone. En dat brengt ons ook bij een **tweede voordeel voor de eindklant: het signaleren van alarmen**. Bij kritieke installaties kan de **eindklant een alarm krijgen als een bepaalde meetwaarde niet meer binnen de ingestelde waarden valt**. Frederik Van Hecke geeft een voorbeeld: “Denk aan een bloemist die een serre heeft waarbij een zekere temperatuur ten allen prijze moet behouden blijven. Als een alarm gegenereerd wordt omdat bijvoorbeeld het benodigde vermogen abnormaal groot wordt omdat de koeling niet meer optimaal werkt, kan men preventief optreden en de planten en bloemen verkoopbaar houden. Vroeger zou men dit pas opgemerkt hebben als het te laat was, met een aanzienlijk financieel verlies tot gevolg. De kleine meerkost van een Smart Panel is in dit geval heel snel teruggewonnen. En zo zijn er heel wat voorbeelden te vinden.”


[Verdedigen offerte](#)
[Home](#)

Bertrand Kyndt: “Iets wat we ook doen is de elektriciens bijstaan bij het verdedigen van hun offertes. Smart Panels hebben door hun technologische voorsprong een zekere meerkost ten opzichte van een traditionele installatie. Het is **moeilijk om een exact getal te kleven op die meerkost**, maar hoe groter de installatie hoe minder de impact daarvan wordt. Wij merken wel dat **elektriciens dikwijls moeite hebben om dit te verdedigen bij hun klant**. Technisch zijn ze zeer beslagen, maar je moet soms ook verkoper zijn en niet bang zijn van concurrenten met een goedkopere offerte. **Wij wijzen eindklanten op de nieuwe mogelijkheden die deze innovaties met zich meebrengen en als dat goed aangebracht wordt, staan ze daar veelal voor open.**”



Frederik Van Hecke pikt in: “De energieprijzen stijgen voortdurend. Vroeg of laat krijgt iedereen wel eens een wake-up call in de vorm van een grote energie-afrekening. Als je dan een systeem als Smart Panel kan voorstellen, waarbij bovendien alle componenten van één aanbieder komen, dan heeft de klant daar wel oren naar. Een meerkost die zich dus terugbetaalt. Niet enkel financieel, maar ook in termen van gemoedsrust voor eindklanten. Hij weet dat hij geen kat in een zak gekocht heeft. **Het is dus win-win voor iedereen.**”

[Contacteer onze specialisten](#)
[Home](#)

Onze specialisten, **regelmatig opgeleid over de laatste nieuwigheden**, kunnen u assisteren bij het uitwerken van uw berekening, u **ondersteunen** met het best mogelijke advies bij uw projecten, zodat zowel uzelf als uw eindklant een **gedetailleerde en kwalitatieve studie** verkrijgt.